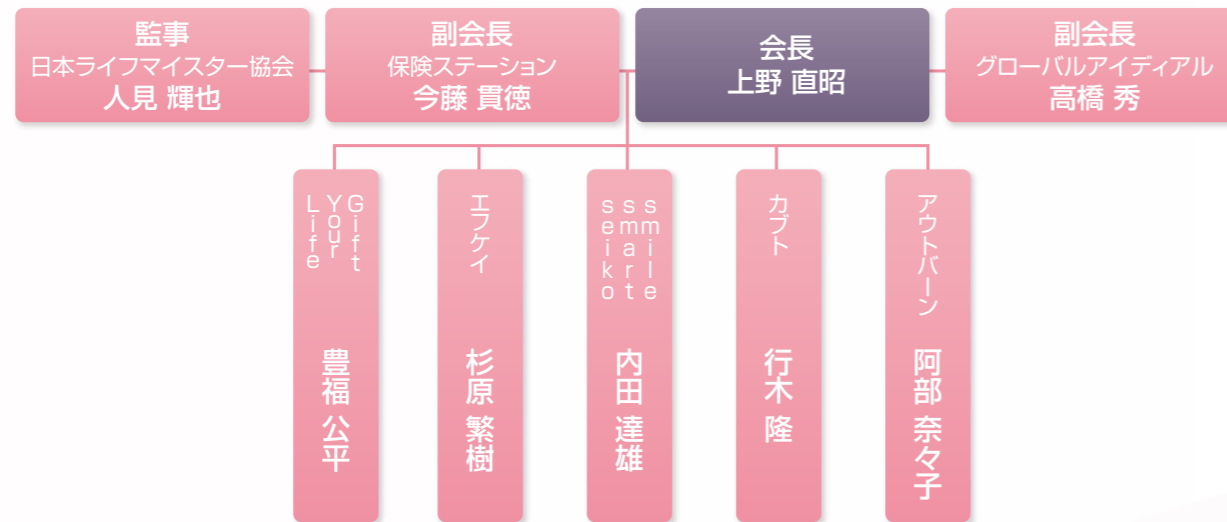



結心会組織図 運営理事会メンバー



部会ごとの役割

<p>モーター部会</p> <p>100年に一度の大変革の自動車業界の中、生き残るための方法を全国の整備工場等で考えていきます。</p>	<p>ビックデータ部会</p> <p>保険代理店が持つ顧客データを保険代理店同士のネットワークを構築、保存し、活用できるデータベースを創るべく活動しています。</p>	<p>IFA部会</p> <p>IFA事業を開始検討したい代理店が集い、富裕者層だけでなく、多くの方々が資産運用を活用できる社会を創っていきます。</p>
<p>ヘルスケア部会</p> <p>保険代理店が地域住民が元気に過ごせるための食の改善や運動の増進、がんサポート、予病等々のサービス等を提供します。</p>	<p>会員制オンラインコミュニティ DMMオンラインサロン × 上野直昭</p> <p>絶対に知っておきたい 保険業界のこと ~保険業界最前線~</p> <p>毎月たったの3,300円(税込)でココだけの貴重な情報が入手できます!</p> <p>https://lounge.dmm.com/detail/82/ [DMM ラウンジ ネクタイ派手] 検索</p> <div style="text-align: center;">  <p>結心会アーカイブBOXも活用下さい。</p> <p>https://www.kessin.or.jp/ondemand-seminar/</p> </div>	

入会案内

会員資格について

- 【正会員】**
保険代理店の役員または事業主あるいは従業員
- 【オブザーバー会員】**
この会の目的に賛同し、その事業に協力しあるいはこの会の発展助成しようとする法人又は個人

入会について

正会員・オブザーバー会員共に会員規則を確認、同意のうえ、所定の様式による入会申込書を事務局まで提出してください。
理事会の承認を得た後に入会となります。

会費等について

【入会金】10万円 【年会費】6万円 (税込6万6千円)
(正会員・オブザーバー会員共通)

ホームページ上に
会員証を表記できます。



お問い合わせ

一般社団法人 保険健全化推進機構 結心会 事務局
〒108-0023 東京都港区芝浦3-5-25-101 受付時間:10:00~18:30(土日・祝日を除く)

TEL 090-2157-9229 FAX 03-5443-6333

上野会長 ✉ nekutai@kessin.or.jp

一般社団法人
保険健全化推進機構 結心会
Insurance Sound Promotion Organization



お客様・保険代理店・保険会社が一体となることで
保険業界を変えていくというコンテンツを示したものです。

代理店が変われば、マーケットが変わる

“Together We Can”

保険代理店を横連携で「情報産業化」「プラットフォーム化」し、「ソリューションプロバイダー」へ変えていきます。
ひとつひとつの保険代理店は微力だが無力ではない。ネットワーク構築で大きな力に変えていこう!

一般社団法人 保険健全化推進機構 結心会とは

保険代理店の市場価値向上を通じて保険ビジネスの健全化を推進

『一般社団法人 保険健全化推進機構 結心会』とは、保険ビジネスの健全化を推進する全国の保険代理店とその意志に賛同する保険会社や業界支援会社、その他関連会社による業界横断型のネットワーク機構です。
2009年2月、現会長 上野直昭らの呼び掛けにより、保険ショップを運営する代理店有志の集まり『結心会』として設立され、以後有志による運営を続けてまいりました。
2010年7月、『一般社団法人 保険健全化推進機構 結心会』として始動し、顧客や地域社会にも貢献できる保険ビジネスを目指し、会員一丸となって経営革新に取り組んでいます。

会長メッセージ

保険業界は「地殻変動」が起こっています。適切・的確な最新情報を常に入手し、過去の成功体験を捨て、新しいことにトライして行くことでのみ、道は開けると考えます。

ビックモーター事件、保険料カルテル問題、保険会社出向社員による情報漏洩、企業内代理店の問題、政策保有株問題、保険会社と保険代理店との馴れ合い等々、過去当たり前になされていたことが見直されます。

こうした中、保険代理店が生き残るためには正しく的確な情報が不可欠です。更に全国の保険代理店が「個」でなく「群」になることで、情報は集約化できます。また多くの同志と一緒に考えることで道が開けると確信しています。

こうした場が結心会になります。結心会というフィルターを通じて集まった保険代理店との提携を求め多くのマーケットホルダー企業からオファーも来ています。「群」になることでマーケット開拓もできるのです。

結心会の視点は常に「お客様」にあります。お客様のために何かできるかを常に求めることで色々なモノ、サービス、コトを創出してきました。各地でなくてはならない存在になるために今こそ結心会に参加下さい。

一般社団法人 保険健全化推進機構 結心会 会長 上野直昭



「代理店が変われば、マーケットが変わる」

スローガン

これからの保険代理店は、マーケットの変化に翻弄されるのではなく、自らが変化していくことでマーケットニーズに迅速・的確に対応し、保険ビジネスの健全化を牽引していく存在になるべきだと考えます。

ビジョン

- 保険代理店の情報共有やチェーン・オペレーションにより、経営革新やその効率化を図ります。
- 一般消費者にとって、全国どこでも、安心して保険の相談・加入ができる信頼の輪を広げます。
- 保険会社に対して、顧客志向型保険サービスの実現の一助として、消費者の声を届けます。

ミッション

- 1 会員意識の高揚と共同努力により保険ビジネスの健全化を推進します。
- 2 情報共有やチェーン・オペレーションにより、代理店の競争力を高めます。
- 3 変化する消費者ニーズに迅速・的確に対応し、顧客満足度を高めます。
- 4 インフラとマーケットをお持ちの他業態、他業種企業様の保険事業進出のお手伝いをし流通していきます。

現在の主な活動

定例会の開催(年4回)

「お客様に託される保険代理店になるための勉強会」を基調講演で開催しています。



なんでこんな取組を保険代理店がするのか？といった突拍子もない提案をしています。保険という直球に対して結心会は変化球ばかり。だから、面白い！

地区報告会(不定期)

各地で「地区報告会」も開催しています。

定例会で好評だったアイテムを各地の保険代理店に知っていただくために各地で報告会を開催し、毎回多くの保険代理店や保険会社社員の方々に参加いただいています。



保険ショップ出店の斡旋及び運営指導

商業施設でない場所への保険ショップ出店を斡旋しています。



▲シニアに寄り添うための調剤薬局に出店「みんなの健康ラウンジ」

ほけんのマルシェ展開

「ほけんのマルシェ」はボランティアチェーンの保険ショップ屋号です。全国各地の整備工場に保険に注力したい、損害保険代理店で生命保険もしっかり販売して行きたいという方々で統一看板を掲げ、ブランドイメージを創り、店舗運営から社員教育等々までご支援します。



新規事業として保険代理店に参入される企業のコンサルティング

募集人の教育、トークスクリプトの作成、取扱い保険会社の紹介等々、成功するために必要なあらゆる支援が出来ます。

保険代理店に求められる業務品質項目の研修と対策提案

「保険ショップって、いつ見ても客がないのに10年も続けているのは何故」、こういった質問を沢山いただきます。それは徹底した「おもてなし」があるからです。保険ショップを支えてきた「おもてなし」研修を他業態・他企業でも採用いただいています。

海外研修ツアー

富裕者層に向けた海外情報を提供するために海外勉強会も定期開催しています。(バンコク、ハワイ、香港等々)



イベント企画・支援(有料)

集客できるイベントを企画します。



●血管年齢イベント ●似顔絵イベント ●おひるねアート ●楽活イベント

講演会・セミナー(有料)

- 最新保険業界情報
- マーケットホルダーとの提携
- 保険代理店店主様向け各種セミナー(テーマにあわせて何でもできます)
- 保険ショップスタッフ向けセミナー
- 保険に携わる者必須!心にしみるバイブル研修
- 初めて保険ショップを担当する保険会社担当者向けセミナー

どんな内容でもできます。お気軽にご相談ください。